

Campeños de ANEC inauguran Sofom

- Contarán con financiamiento a tasas bajas y con garantías flexibles
- El crédito, elemento clave para afrontar la apertura del TLCAN

Lourdes Edith Rudiño

Unos ocho mil productores de maíz, frijol y sorgo se preparan para recibir a partir de octubre financiamiento a través de un instrumento propio, una Sociedad Financiera de Objeto Múltiple (Sofom), que les brindará beneficios tales como una entrega expedita de créditos, flexibilidad en las garantías y tasas de interés muy competitivas, menores a las del mercado e incluso de la banca de desarrollo.

Se trata de la Sofom-ANEC, la cual en breve obtendrá de Fideicomisos Instituidos en Relación con la Agricultura (FIRA) un techo de fondeo de 480 millones de pesos, con lo cual se podrá generar un crédito total de 730 millones de pesos el primer año de operación.

Miguel Ares Botello, presidente de la Sociedad, destacó que esta es la primera Sofom donde los campesinos influirán en las decisiones de manejo administrativo y operativo, y éstos son los agremiados de la (Asociación Nacional de Empresas Comercializadoras Campesinas (ANEC), la cual agrupa a 60 mil productores de granos básicos integrados en 160 empresas comercializadoras, ubicadas en 18 estados de la República, y tenedores todos ellos de 350 mil hectáreas.

Precisó que los campesinos de la ANEC presentan requerimientos anuales de crédito por mil 500 millones de pesos para desarrollar sus proyectos productivos y comerciales. La Sofom permitirá en principio cubrir 50 por ciento de esas necesidades, pero los recursos financieros irán creciendo hasta llegar a unos mil 100 millones de pesos dentro de cinco años. Para entonces estarán involucradas fuentes de fondeo adicionales a FIRA: la correduría internacional FC Stone y la red bancaria alemana Raiffeisen; ya hay convenios con ambos para afirmarlo así.

Dijo que la Sofom-ANEC “está planeada para ser eficiente y eficaz. Estamos previendo cobrar una tasa de interés real al productor de nueve puntos anuales, esto es siete puntos abajo de la banca de desarrollo. Hoy la Financiera Rural cobra tasas cercanas a 15 o 16 por ciento anual.

“Esto beneficiará a los productores, y consideremos que el actual es un momento estratégico (previo a la desgravación total del Tratado de Libre Comercio de América del Norte en enero de 2008) y que la Sofom va a dar fuerza a nuestras organizaciones de ANEC.

“Sin tener este tipo de herramientas, seguramente otras agrupaciones van a sufrir perjuicios por caídas en los precios (del maíz y otros granos básicos) y por dificultades para colocar sus inventarios. El tener esta fuente de financiamiento nos va a permitir planear la producción y la comercialización en el mediano y largo

plazos. Es una buena herramienta que, si bien no va a subsanar todos los riesgos de la apertura comercial, sí nos permitirá hacerle frente de mejor manera.”

La Sofom prevé comenzar operaciones en octubre, con un objetivo inicial de 8 mil productores de maíz, frijol y sorgo (si bien la ANEC implica también a arroceros, trigueros); brindará créditos mínimos por individuo de 25 mil pesos y máximos de 300 mil, y es previsible que 35 por ciento del recurso sea para avío; 45 por ciento prendario, para comercialización, y el resto refaccionarios, para proyectos productivos y compra de bienes pagaderos a mediano y largo plazos. En estos últimos entran proyectos de agroindustria, como son los de alimentos balanceados para ganado, que desarrollan campesinos de ANEC en Puebla y Michoacán.

El primer año de operación de la nueva Sociedad cubrirá necesidades de los ciclos de producción granera primavera/verano 2007 y otoño/invierno 2007-2008.

Ares Botello destacó que la Sofom-ANEC flexibilizará el esquema de garantías, para evitar que los agricultores expongan en el financiamiento sus bienes inmuebles. “Vamos a apoyar la constitución de fondos líquidos y vamos a acceder al fondo nacional mutualista de garantías líquidas, para así poder usar cada vez menos las garantías tradicionales, que son las hipotecarias. Vamos a ir sustituyendo estas hipotecarias por garantías líquidas o las prendarias, que pueden ser muy bien los certificados de depósito de los granos.”

Señaló que la previsión de la Sofom-ANEC es no generar cartera vencida o cuando mucho que ésta ascienda a 2.5 por ciento. Los créditos que se van a otorgar, y que serán expeditos --resueltos en 72 horas y otorgados en 60 horas-, tendrán mucha certidumbre de recuperación.

Los créditos serán para financiar negocios planeados por el productor --“no vamos a facilitar recursos para ver qué hace el productor con ellos, sino que debe haber un negocio de por medio”--, y en esto deberá haber elementos de estrategia conjunta, como son fondos de aseguramiento, acceso a coberturas de los precios en los mercados internacionales, agricultura por contrato y fondos de garantías. Otro requisito, “que si bien no es insalvable”, será que el productor esté afiliado a una organización campesina económica, pues “nos gusta trabajar donde hay un respaldo moral atrás”.

La nueva Sofom --que fue presentada públicamente el pasado 1 de agosto-- se finca en la base del Agente Procrea FIRA Aproser (Asistencia Productiva para el Sector Rural, SA CV), el cual suma siete años de experiencia exitosa en microfinanciamiento a pequeños productores.. Por ahora las acciones de la Sofom están repartidas en 51 por ciento para Aproser y 49 para ANEC, pero hay un acuerdo para invertir los papeles. Habrá una recompra accionaria, para que ANEC tenga 51 por ciento y Aproser 49. Esto dará mayor poder de decisión a los agricultores en los procesos de la Sofom.

Por último Ares señaló que está previsto que dentro de cinco años la Sofom-ANEC, unida con otra Sofom de la Asociación Mexicana de Uniones de Crédito del Sector Social (AMUCSS) y con cafetaleros de Oaxaca, conforme un “banco campesino”.

“No creo que tengamos dificultad en cinco años para conjuntar el capital requerido por las autoridades competentes para otorgar la concesión de un banco. Estamos trabajando en herramientas como son las sociedades de ahorro y crédito, para ir teniendo nuestra infraestructura local necesaria para poder llegar a ser banco.”